

## **RESUMEN PONENCIAS**

### **FORO CHILE – UNIÓN EUROPEA**

#### **CHILE COMO PLATAFORMA DE INVERSIONES EN LATINOAMÉRICA**

**Primera Jornada: Jueves 27 de enero de 2005**

**09.15 Ceremonia de Apertura:**

Presentación a cargo de **Carlos Solchaga**, Presidente, Fundación Euroamérica

Invitados de Honor:

09.30 **Jorge Rodríguez Grossi**, Ministro de Economía y Energía de Chile

10.15 **José Luis Rodríguez Zapatero**, Presidente del Gobierno de España.

**Carlos Solchaga – Presidente de la Fundación Euroamérica.**

Comienza realizando una presentación y palabras de agradecimiento a las autoridades de Chile y España así como a los patrocinadores: Endesa, OHL, Telefónica, Repsol-YPF y Santander.

Explica que es la Fundación Euroamérica destacando que es apartidista, no apoítica y que tiene como miembros políticos europeos de diversas ideologías. Así mismo destaca que la fundación considera que Europa y Latinoamérica (LA en adelante) tiene muchos vínculos históricos y además ambos se necesitan estratégicamente sin desconsiderar que en la relación entre Europa y LA habitualmente hay mucha retórica como por ejemplo la P.A.C. de la U.E. donde se dice que se tienen las puertas cerradas a LA.

Cambia de tema y se refiere al título del foro: “Chile como plataforma de inversiones en Latinoamérica” indicando que ello manifiesta como se ha desarrollado en los últimos años este país el cual actualmente ya no sólo se plantea continuar el desarrollo sostenible sino también ser una plataforma para las inversiones en LA destacando que están ambos interrelacionados.

**Jorge Rodríguez Grossi – Ministro de Economía y Energía de Chile**

Comienza indicando que España es el principal socio-inversionista en Chile y sus empresas prestan un invaluable servicio a Chile. En determinadas circunstancias puede haber discrepancias y roces pero ello no resta valoración a la gran labor y rol tan relevante de las empresas españolas en Chile y en particular también es muy interesante la labor de las PYMES españolas que favorecen el desarrollo de las PYMES chilenas.

España es el país que más ha contribuido para que Chile sea una plataforma de inversiones la cual es consecuencia de un conjunto de políticas bien definidas que no sólo tienen la base en la política económica sólida, sino también el régimen político libre y el desarrollo a favor de los miembros sociales más desfavorecidos.

Desde 1974 Chile tiene el mismo estatuto de protección de inversiones extranjeras pero en 16 años del régimen solo entraron 16.000 millones de \$ frente a los 55.000 millones de \$ desde que finalizó el régimen militar.

Fruto de estas políticas ha habido un progreso social muy importante con una notable disminución de la pobreza, expansión de la telefonía, aumento en más de un año de la escolaridad, etc.

Un segundo elemento que fundamenta a Chile como plataforma de negocios es la apertura de áreas que antes eran competencia sólo del Estado como las infraestructuras donde sobresalen las empresas españolas gracias al sistema de concesiones que permite mejorar la eficiencia de los servicios y que el Estado de Chile pueda destinar los recursos a otras áreas para el desarrollo social.

Además se ha mejorado la competitividad de Chile bajando los aranceles del 15% al fin de la dictadura al 2% de promedio actual incluyendo los tratados suscritos. Por otra parte se ha promovido la descentralización en un país históricamente centralizado, por ejemplo al inicio de la democracia solo del 10% de las inversiones públicas se decidía en regiones y hoy se deciden un 50%.

Indicó también que Chile tiene una cooperación público-privada muy buena con mesas de dialogo con las PYMES, con las organizaciones empresariales, etc que permiten llegar a consensos básicos con el sector privado, los cuales siempre son difíciles porque en estos consensos siempre hay quien se alegra y quien se molesta.

Para finalizar destacó que Chile tiene un nivel de transparencia muy bueno, mejor que el de España o Italia por lo que uno tiene que sentirse muy cómodo haciendo negocios en Chile que es el mejor país de LA para instalarse como lo han hecho hasta ahora las empresas españolas.

### **José Luis Rodríguez Zapatero – Presidente del Gobierno de España.**

Comenzó expresando su satisfacción por estar en Chile y felicitando a la Fundación Euroamérica. Continua indicando que Chile y España están unidos por múltiples lazos: históricos, culturales, humanos así como económicos donde también hay una fuerte relación entre Chile y España.

Chile tiene unos datos económicos muy positivos que alcanzan su lógica plena cuando redundan en el progreso social:

- más libertad y desarrollo económico.
- más igualdad de oportunidades.
- más recursos para programas sociales: sanidad, educación, etc.
- mas ayuda a los desfavorecidos.

En este esfuerzo de crecer y del progreso económico juegan un papel muy importante las empresas que desarrollan su capacidad inversora en este país. Por ello animó a los directivos a que continúen apostando por Chile y por Latinoamérica.

El acuerdo de Asociación Chile-U.E. ya ha dado muchos frutos como son los resultados tan favorables en el ámbito comercial en los que la U.E. es el principal socio comercial de Chile y además aun existe un potencial de expansión importante.

La inversión extranjera es un mecanismo para hacer mas modernas y competitivas las economías que la reciben, aspecto que Chile ha comprendido muy bien. Chile posee muchos más atractivos para la inversión que sus competidores:

- Una política macroeconómica sólida
- Un gran dinamismo económico
- Es una economía abierta
- Tiene recursos humanos cualificados

Chile es un ejemplo de estabilidad y disciplina macroeconómica, rigor monetario y apertura exterior que le permite disfrutar de un mayor crecimiento y estabilidad que el entorno.

Continuo indicando que en estos momentos se dan las condiciones para invertir en este país y por ello animo a las PYMES a que exploren las oportunidades en el exterior. Como muestra del interés de las PYMES por Chile hace un año ICEX organizó un Foro de Inversiones en el que participaron 74 empresas españolas y desde entonces se celebraron otros tres encuentros empresariales con 233 empresas.

Por otra parte la Inversión Directa de Chile en el exterior está aumentando por lo que pronto esperamos ver inversión chilena en países lejanos. Invitó a contemplar España como puerta de inversiones a Europa y a los países mediterráneos.

Para finalizar indicó que España tiene un gran objetivo en su política exterior que es Latinoamérica. (se adjunta la intervención del Presidente)

**10.45 Primera Sesión:** Una visión europea de las perspectivas en América del Sur. El papel de las instituciones. El caso de Chile.

**Felipe González Márquez**, Ex Presidente del Gobierno de España  
**José Miguel Insulza**, Ministro del Interior, Chile

Presentado por: **Carlos Solchaga**, Presidente, Fundación Euroamérica

### **Felipe González Márquez – Ex Presidente del Gobierno de España.**

Comenzó indicando que mas que una visión europea de América Latina tiene una visión de América Latina como si misma, una visión propia.

Le preocupa en América Latina los viejos desafíos tales como los cuellos de botella para el desarrollo físico de las infraestructuras y también los nuevos desafíos de cómo incorporar la innovación tecnológica y competitividad para crear Valor Añadido porque ahí es donde hay que competir ya que está claro que en mano de obra barata habrá muchos años de supremacía China.

En América Latina ya no se puede competir en costes salariales, como ejemplo China ha desplazado a México como mayor exportador a EE.UU. y eso a pesar de las maquilas.

Los comportamientos sociológicos de Chile son de país desarrollado pero no la renta per cápita, por lo que cree que para un político de Chile es mas complicado administrar las expectativas de los ciudadanos. Destacó que este fenómeno no es igual en los países del entorno por lo que en definitiva no hay una América Latina, sino varias y a veces muy distantes, no en distancias físicas, en distancias reales en características económicas y comportamientos.

Luego indicó que el gran desafío para América Latina es alcanzar la media del PIB p.c. mundial porque tiene el 5 % del PIB mundial pero el 10 % de la población y en este aspecto Chile va por el buen camino.

La clave es que A. Latina sigue necesitando desarrollar sus infraestructuras, capital humano, etc y para ello muchos países no tienen ahorro disponible en el sector público pero lo que si hay es proyectos viables y rentables y ahorro privado que debemos captar y que se animará, especialmente con previsiones de tasas de interés decrecientes. Esta es la forma de eliminar los cuellos de botella sin que los instrumentos sean públicos, solo hay que superar la confusión entre instrumentos y objetivos.

Si el Estado no puede suministrar un bien o servicio que es una necesidad como agua potable, infraestructuras, etc, entonces debe establecer el marco regulatorio adecuado para que sea rentable que suministre ese bien o servicio la iniciativa privada. En esto las empresas deben comprender que cuando el Estado se retira de la generación de riqueza y se dedica a otras tareas los empresarios refuerzan su papel social.

En conclusión es una nueva dimensión del papel empresarial dentro del reparto de roles entre Estado y empresa en la responsabilidad de generar aumento de la riqueza y bienestar para todos.

Por otra parte lo que hay que redistribuir es el ingreso resultante del crecimiento, la derecha es capaz de crear riqueza a veces, pero siempre se olvida de la redistribución.

Chile destaca sin duda alguna en la región. En cuanto a cuellos específicos, como los energéticos, son consecuencia de que los recursos naturales no se distribuyen uniformemente. Por ello, hay que integrar regionalmente aprovechando los recursos disponibles y esta integración no se da por el momento, tanto en telecomunicaciones como en energía hay que avanzar mucho.

### **José Miguel Insulza – Ministro del Interior de Chile.**

Es gratificante ver a Chile como la excepción cuando hay crisis en A.Latina pero realmente no es factible nuestro crecimiento y desarrollo si nuestros vecinos no crecen. Además es obvio que en Chile hay razones estructurales que están impidiendo el desarrollo y que actúan como cuellos de botella. En el problema energético hay que buscar acuerdos internacionales porque no todo tiene solución nacional.

En Chile hay variables sólidas como son la estabilidad macroeconómica, la apertura económica y la fortaleza institucional que son la clave de su situación actual. La definición actual que le gusta es “vi una cantidad de problemas pero funciona y por desgracia en el resto de países uno se encuentra estos mismos problemas pero no funcionan”.

En A.Latina se tenía la imagen de que con la vuelta a la democracia se iba producir un boom en todas las economías pero no fue así. Actualmente el problema ya no es el riesgo de que las democracias vuelvan a dictaduras, sino que la sociedad se siente molesta con la democracia por siguen estando desamparados. En definitiva el problema no es la democracia es la falta de trabajo, la delincuencia, la sanidad, la educación, etc y esto significa que puede haber el extremo de quien piense que eran mejores régímenes anteriores.

En cuanto al problema de la distribución del ingreso este tiene mucho que ver con el Valor Agregado que ya se ha mencionado en estas ponencias, por ello hay que mejorar el capital humano si queremos competir en Valor Agregado.

**12.00 Mesa redonda:** *La inversión extranjera en Chile y su retorno social. Cómo las empresas en Chile evalúan los efectos sociales de su inversión y su análisis desde la perspectiva chilena.*

Presidente de mesa y moderador: **Karen Poniachik**, Vicepresidente Ejecutivo del comité de Inversiones Extranjeras, Cinver

**Antonio Jané Rodríguez**, Gerente General, OHL Chile

**José Juan Ruiz**, Director de Estrategia, Grupo Santander

**Bruno Philippi**, Presidente, Telefónica CTC

**Pablo Yrarrázaval**, Presidente, Enersis

**Eduardo Pérez Cambet**, Country Manager, Repsol YPF Chile.

**Mario Buisán**, Director General de Información e Inversiones, ICEX

Invitado de honor: Ricardo Solari Saavedra, Ministro de Trabajo de Chile

### **Bruno Philippi – Presidente de Telefónica CTC.**

La forma de entrar en Chile de las empresas españolas fue y es la mas complicada porque es en el área de los servicios públicos donde hay variables y riesgos difíciles de administrar. En cambio las inversiones de EE.UU. y Canadá tienen sus inversiones en el área de recursos naturales por lo que su principal riesgo es comercial y está en mercados exteriores.

En definitiva es inversión extranjera sujeta a condiciones complicadas porque se trata de servicios públicos que en los casos extremos hay quien quiere que sean gratuitos y que siempre están sujetos a mecanismos de regulación.

Las empresas tienen una función social evidente porque son parte estructural de la sociedad siendo la primera responsabilidad no perder dinero así como ser eficiente y por ello los mercados regulatorios deben permitir el desarrollo de la empresa. El freno de la inversión es una señal importante de que el marco regulatorio no es el adecuado.

Telefónica tomó el control de la compañía chilena en 1989 y desde ahí ha invertido 6.500 millones de \$ en infraestructuras, inicialmente para expandir la red fija y luego para la telefonía móvil. Con este nivel de inversión es lógico que uno sea dominante pero ello no impide que se instalen e inviertan otras compañías.

### **Antonio Jané – Gerente General de OHL**

El sistema de concesiones chilenas tiene un marco claro, equitativo e inteligente para la inversión privada que ha sido reconocido como exitoso por el B.M. y el BIRD.

Los principales logros de este sistema son:

- Reducción del déficit en infraestructuras en plazos muy cortos.
- Los kilómetros de carreteras con doble calzada se multiplicaron por 7 desde 1990 y hay más de 2000 Km. de autopistas.
- Los aeropuertos han multiplicado por cuatro su superficie y por quince el flujo de pasajeros desde 1992.
- Mayor competitividad en la industria nacional al posibilitarse la implantación de industrias nacionales.
- Gran creación de empleos directos e indirectos

- Transformación del mercado financiero gracias a la confianza en el sistema de concesiones.
- Alto estándar de la red viaria que permite ahorrar en costo de operaciones y en tiempo así como disminución muy notable de los accidentes mortales.

Los principales retos o desafíos son:

- Gestionar y velar por el cumplimiento satisfactorio y rentable tanto para el usuario como para el concesionado.
- Promover concesiones en nuevas áreas: Sanidad, Educación, Transporte, etc.

En conclusión la existencia de la inversión privada en infraestructuras con el rol relevante de las empresas extranjeras ha tenido un impacto económico y social muy relevante y es necesario seguir buscando nuevas formulas para afinar la relación entre el Sector Público y el Sector Privado.

### **Pablo Yrarrazabal – Presidente de Enersis**

Enersis, filial de Endesa España que posee el 62% del capital, es la primera multinacional eléctrica de América Latina que se dedica tanto a la generación como a la distribución.

El ponente realiza una presentación muy rápida de los datos de la compañía en América Latina y concluye destacando que el gran crecimiento de la demanda supone un desafío muy importante para la compañía.

Los principales compromisos de Enersis son:

- Universalizar el servicio que ya cubre el 100% de las zonas urbanas siendo la siguiente meta las zonas rurales.
- Obtención de las certificaciones ambientales que ya se ha cumplido al 100% destacando que en el 2000 no se poseía ninguna.
- Desarrollo tecnológico constante en el que destaca la reciente puesta en marcha de la central de Ralco
- Potenciar la gestión social para lo cual se han realizado inversiones de 14 millones de \$ en el área medioambiental y 49 millones de \$ en proyectos para personas.

### **Eduardo Pérez-Cambet – Country Manager Repsol YPF Chile.**

Las áreas de actividad de la empresa en Chile son la distribución donde alcanza el 12% de la cuota de mercado con 600 millones de ventas, la distribución de gas licuado (poseen el 45% de lipigas) y el transporte de crudo y gas natural a través de los oleoductos y gasoductos de Neuquén en Argentina al Norte de Chile y de ahí abarcan hasta la VIII Región de Chile.

Emplean a 1.400 personas de forma directa y 4.800 de forma indirecta siendo el perfil socioeconómico mayoritario del capital humano contratado procedente de los estratos C3 y D.

### **José Juan Ruiz – Director de Estrategia – Grupo Santander**

Desde 1980 hasta el 2005 la renta per cápita de Chile ha crecido el doble que la renta per cápita de América Latina, en 1980 Chile estaba en el 80% de la media de la región y ahora es el 140% de la media de la región.

El grupo Santander ha invertido 17.000 millones de \$ en la región suponiendo Chile el 15% de esta inversión. Esta inversión es muy rentable porque ganan 1691 millones de € en la región y todo el grupo ganó 2611 millones de €.

El sistema financiero chileno es el más solvente de todos los sistemas emergentes y es un sistema financiero muy eficiente con márgenes del 3% para los bancos, rendimientos de activos del 1.5 %, etc.

La empresa y Chile se han realizado aportaciones mutuas, así las aportaciones de Chile al Santander más destacadas son:

- Referencia institucional y regulatoria de donde están las mejores prácticas.
- El éxito de Chile y su sistema financiero acaba con la maldición de Latinoamérica.
- Aporte de gran capital humano con 43 directivos chilenos en el exterior ocupando dos el grado de gerentes.
- Gran capital tecnológico y gran capital reputacional.

El Santander aportó a Chile:

- Dinamización del proceso de concentración del sistema bancario que estaba muy fragmentado.
- Gran innovación en productos financieros destacando que es el único país de América latina con hipotecas a 20 años.
- Aporte de un millón de tarjetas de débito que suponen un tercio de todas las existentes en el país.

### **Mario Buisán – Director General de Información e Inversiones del ICEX**

A partir de 1997 España se convierte en un exportador neto de capitales reflejo de la modificación estructural de la economía española destacando que en 1998 y 1999 la inversión de España en A.Latina es mayor que la de EE.UU.

En el 2004 la inversión de España en Chile alcanzó los 4.000 millones siendo el primer inversor y suponiendo el 80% del total. Asimismo en Chile es actualmente donde la presencia de PYMES es más numerosa.

La administración española tiene un claro interés estratégico en apoyar la internacionalización de la PYME para lo cual se realiza un esfuerzo mucho superior que otras administraciones europeas.

Para ello contamos con instrumentos de fomento de la internacionalización tales como: información de oportunidades de negocio, financiación del proceso de implantación, búsqueda de socio, realización de foros de inversiones como el realizado aquí el año pasado.

Además también coordinamos diferentes instrumentos en estrecha relación con otras sociedades públicas tales como COFIDES.

Finalizó destacando que la gran importancia de la internacionalización de la PYME española se va manifestar muy bien en Chile.

### **Ricardo Solari – Ministro de Trabajo de Chile.**

Destacó varios puntos sobre el efecto que debe tener y los deberes la Inversión Extranjera en Chile y su impacto social:

- Crear empleo y cumplir la ley.
- Aportar mejores bienes y servicios para el país.
- Proveer mejores prácticas laborales
- Generar práctica de seguridad en el trabajo
- Realizar buenas prácticas con los proveedores

### **14.15 Almuerzo:**

*El desarrollo de la economía y el comercio mundial a la luz de la Ronda de Doha*

Invitado de Honor:

**Joaquín Almunia**, Comisario Europeo para Asuntos Económicos y Monetarios de la UE

Presentados por **Emilio Lamo de Espinosa**, Director, Real Instituto Elcano

### **Joaquín Almunia – Comisario Europeo para Asuntos Económicos y Monetarios.**

El desarrollo del Acuerdo de Asociación entre la U.E. y Chile está dando unos resultados muy satisfactorios pero hay que obtener más beneficios mutuos y debe ser un éxito duradero para ambos.

Con MERCOSUR se ha estado buscando este acuerdo como lo ha hecho la Comisión Prodi pero realmente en la reunión de octubre lejos de avanzar hubo incluso algún retroceso y ahora con la nueva Comisión se espera conseguir llegar a un nuevo acuerdo.

Centrándonos en la economía mundial y la Ronda de Doha hay que destacar que el año 2004 según el F.M.I. ha sido el de mayor crecimiento mundial de las últimas 3 décadas. Posiblemente no se mantenga en los mismos niveles en el 2005 pero se espera haya buenos niveles de crecimiento.

El incremento de la demanda mundial gran parte por la economía China ha beneficiado mucho a la economía de A.Latina porque se han incrementado los precios de las materias primas lo cual hay que aprovechar para mejorar las cuentas públicas, realizar una política macroeconómica seria y rigurosa, etc.

Al crecimiento del producto se une el crecimiento del comercio mundial, un 10% en el 2004 y se estima en un 8% en el 2005 y también crecen las inversiones en el extranjero como en el caso de Chile.

Pero en este escenario también existen riesgos siendo el mayor actualmente los desajustes que puedan existir en la mayor economía del mundo debido a los enormes déficit por cuenta corriente y público de EE.UU. que no parecen ser sostenibles, esperemos que los ajustes de esos desequilibrios no sean muy altos y en todo caso si se diera un escenario negativo podrían aparecer políticas proteccionistas que perjudicarían la Ronda de Doha.

Este año hay citas importantes para la economía mundial que son:

- La reunión de los ministros de economía del G-8 este febrero en Londres.
- La revisión de los objetivos del milenio acordados por la ONU en el 2000.
- La reunión de la OMC Hong-Kong de diciembre para hacer avanzar las negociaciones multilaterales.

La Comisión Europea dijo que este año quiere avanzar en desarmar la PAC pero a cambio pide a los otros países desarrollados, especialmente EE.UU., que manifiesten la misma disposición y a los países beneficiados que estén dispuestos a la apertura de sus mercados de productos industriales y servicios así como revisar barreras no arancelarias que impiden el comercio.

Eso sí, no habrá acuerdo en Hong-Kong si sólo se avanza en el paquete agrícola, debe haber avances con cierto equilibrio en todos los aspectos. Asimismo a los países más pobres se les debe dirigir ofertas más generosas que a los subdesarrollados ya que estos últimos estén en mejor posición.

En conclusión hay que mantener el compromiso de conseguir un mundo más justo pero con propuestas, no sólo con retórica.

Preguntas:

1) ¿Cuáles son los beneficios para la U.E. del acuerdo con Chile?

Hay tres grandes cómputos que son:

- Un importante dialogo político.
- Programas de cooperación de interés común.
- Intensificación de los intercambios comerciales, financieros y de inversiones.

Cuando hay conflictos como con las salvaguardias al salmón, gracias al acuerdo la decisión final es más fácil porque existe un mayor intercambio de información.

2) ¿Los subsidios agrícolas de la U.E. perjudican mucho a Chile, hay mucha deslealtad de competencia?

Hay una nueva orientación de la PAC que ya está en la práctica desvinculando las ayudas a los agricultores a la producción para no crear sobreproducción. Actualmente se sabe que la PAC no sólo debe dirigirse a apoyar las rentas de los agricultores sino también a favorecer el marco para los acuerdos comerciales, pero para ello es necesario que otros países como EE.UU. pongan sobre la mesa el grado de compromiso y además para que se pueda avanzar debe haber un paquete global de acuerdos dentro de la Ronda Doha y no sólo en agricultura.

3) ¿Puede adelantar si la U.E. va aplicar o no salvaguardias al salmón ?

Será algo que se va discutir en su momento, los Estados miembros aún no están de acuerdo, la decisión se toma en conjunto y aun no hubo la reunión.

**16.30 Mesa redonda:** *El fin del proceso constitucional chileno. Una visión de Chile desde los medios de comunicación chilenos y europeos.*

Relator: **Carlos Malamud**, Investigador principal para América Latina, Real Instituto Elcano

**Walter Haubrich**, Frankfurter Allgemeine Zeitung  
**Ramón Pérez-Maura**, ABC  
**Michael Reid**, The Economist  
**Hermann Tertsch**, El País

**Alejandro Guillier**, Chilevisión  
**Juan Pablo Larraín**, Diario Financiero  
**Juan- Carlos Eichholz**, El Mercurio

Moderados por **Ángel Durández**, Presidente, Información y Control de Publicaciones y Vicepresidente, Fundación Euroamérica

Después de una introducción y presentación a cargo de Ángel Durández, presidente de OJD y Vicepresidente de la Fundación Euroamérica.

### **Carlos Malamud – Investigador para A.Latina, Real Instituto El Cano.**

Las preguntas ¿cuando se llega al fin de la transición chilena?, ¿ será esta reforma constitucional el fin del proceso? Son necesarias en un contexto en el que la democracia chilena ya ha demostrado cual es su desempeño.

El problema es que en este país es más importante el estado de salud de Pinochet, sus cuentas secretas que la reforma constitucional que realmente si permite mejorar muchos aspectos para Chile.

En cuanto a la integración de A.Latina este es un valor que cotiza en alza en la retórica de los políticos pero nadie sabe como ejecutarla y para empezar habría que preguntar a los ciudadanos si quieren volver a un imperio como el español pero por supuesto al margen de España. En diciembre del 2004 se celebró en Cuzco una reunión pero el principal obstáculo es el nacionalismo latinoamericano, sino hay cesión de soberanía en organismos multilaterales como sería necesario para una integración regional. En definitiva se trata más de una quimera especulativa que de una realidad vital de la región.

### **Walter Haubrich – Frankfurter Allgemeine Zeitung**

La queja habitual es que se publica demasiado poco en la prensa europea sobre A.Latina pero realmente salvo en la prensa de Inglaterra A.Latina no ocupa un lugar tan irrelevante como se cita. Estadísticamente se demostró que de A.Latina se habla tanto en Francia como en Alemania bastante e incluso más que sobre algún país europeo.

Por otra parte, si en la actualidad no hay tantas menciones como antes también hay que verlo por el lado positivo porque la prensa acostumbra hablar de los problemas: corrupción, dictaduras, crisis, etc y entonces que se hable menos puede ser una muy buena señal.

### **Alejandro Guiller – Chilevisión**

Desde que estamos en la democracia no han cambiado los ejes culturales a partir de los cuales Chile construye las noticias y por ello no ha habido una apertura al en el modo de la información.

Como Chile asume la globalización desde una visión Estado-Nación los vecinos son enemigos y entonces hay que preguntarse como va ser Chile una plataforma de inversiones si tenemos una gran enemistad con los vecinos.

Además hay una inconsistencia entre lo público y lo privado, aún es muy difícil criticar a cargos públicos que tienen una coraza que los protege y así no puede cambiar la visión de la información que se le entrega a la población.

### **Ramón Pérez-Maura ABC**

Es difícil negar que el proceso de transición de Chile está casi terminado porque la democracia de Chile está casi consolidada pero para cerrar el círculo de transición igual es necesario que llegue a gobernar la derecha y no siempre la izquierda.

Que la figura de Pinochet siga pasando por la prensa europea no significa nada malo porque son muchos los países latinos con dictaduras en el pasado y con casos de corrupción y en cambio son pocos los que como Chile tiene una buena imagen por estar actuando como le compete, y no a España con las pretensiones de Garzón, juzgando a Pinochet, investigando sus cuentas secretas. etc.

### **Juan Pablo Larraín – Diario Financiero**

Siempre se está opinando y cambiando el momento en el que finaliza la transición, primero era cuando dejó el poder Pinochet y hubo un gobierno de democracia, luego cuando se juzgase a Pinochet, algunos dicen que hasta que muera Pinochet y ahora se nos trae la novedad de cuando gobierne la derecha.

La constitución actual es la de todos los chilenos y presenta sus derechos y libertades, garantiza la autonomía del Banco Central, etc.

### **Michael Reid – The Economist**

En su opinión los procesos intelectuales nunca tiene fin. Percibe un cambio muy importante en Chile respecto de anteriores visitas, especialmente de una democracia tutelada a una democracia consolidada.

Ahora el ejército acepta su responsabilidad institucional, no solo hay cargos contra Pinochet sino también contra más de 300 generales retirados y por otra parte también hay cambios sociales muy importantes como la nueva ley del divorcio, que haya candidatas mujeres a la presidencia, etc.

### **Juan Carlos Eichholz – El Mercurio**

Las reformas constitucionales están bastante avanzadas ya hay principios de acuerdo, en el caso de los derechos humanos es lógico que debe haber un cierto juzgar histórico, ¿pero cuánto tiempo más deben durar esos juicios?. La realidad es que ambos casos de la transición están bastante avanzados pero aparte de estos hay que mencionar que existen otros factores menos visibles y también relevantes:

- La transición termina cuando la derecha sea gobierno, debe haber alternancia en el poder, superar ese trauma de que gobierne la derecha

- que tiene la gente para que se vea que en la práctica un cambio de gobierno no es un colapso de la democracia y de la transición política. No debe haber miedo a que hay gobiernos con visiones diferentes.
- No hay una verdadera valoración de la democracia según la encuesta de latino barómetro, hay una visión demasiado autoritaria y la mejor manifestación es que una de las grandes dificultades fue la descentralización, creer en las personas, bajar el poder, esto se está viviendo ahora y es uno de los desafíos más importantes.

### **Hermann Tertsch – El País**

En Chile puede haber una clase elitista dominante pero no es corrupta como sucede en otros países y eso ya es un logro muy importante.

Ha sido una transición ya lograda que vale la pena defenderla para que no pase como en España que después de 25 años de transición modélica hay quien está intentando dinamitarla.

### **Segunda Jornada. Viernes 28 de enero de 2005**

#### **09.00 Presentación de la Jornada:**

Presentación a cargo de **Carlos Ominami**, Senador, Presidente de la Fundación Chile 21

La segunda jornada del Foro comenzó con la presentación de **Carlos Ominami**, Senador y Presidente de la Fundación Chile 21, quien recordó el interés de la jornada del día anterior y recalcó que las ponencias de esta segunda sesión, si bien de carácter sectorial, tratarían temas de interés general en ramas clave de la economía.

Acerca de la integración reconoció que, si bien las aspiraciones vienen de tiempo atrás, se han logrado pocos avances en los últimos 40 años y continúa siendo una asignatura pendiente, especialmente comparada con el proceso integrador de la UE. Expuso la necesidad de superar una “cierta retórica” (hablar mucho y hacer poco) y de llevar un seguimiento y control de los acuerdos suscritos hasta el momento, puesto que si no se cumplen las bases no se puede avanzar. Asimismo jerarquizar la agenda, no cargarla con nuevos temas mientras no se avanza en los pendientes.

En el caso concreto de Chile, resaltó la importancia de las conexiones viales y de las relaciones con los países vecinos, si bien recordó que no puede participar en acuerdos comerciales que impliquen un arancel superior al actual (como resultaría de una integración plena en MERCOSUR).

En cuanto a la opción de Chile como base para operar en la región, señaló que el país ha construido un camino de estabilidad política y económica, con una continuidad política expresada por la soberanía popular que ha llevado a la misma coalición al gobierno durante 16 años y una aceptación unánime de la necesidad de la integración internacional.

Respecto al tema de la innovación, abogó por potenciarla especialmente en universidades y empresas, abrir un debate acerca de la necesidad de innovar y aprovechar las ventajas comparativas para obtener mayor valor agregado, si bien destacó que se debe contar con objetivos claros, puesto que se han empleado muchos recursos en sectores que no han resultado y en formación que no se ha traducido en una necesaria inserción en el mercado laboral.

Finalmente, señaló que Chile puede jugar un papel más activo en el proceso de integración, que el desafío pendiente es superar las desigualdades y que es necesario analizar por qué Chile es escuchado cada vez con más respeto y menos cariño en otros países.

**09.30 Primera Sesión: Integración energética de América del Sur**

Presentada y moderada por: **Walter Haubrich**, Frankfurter Allgemeine Zeitung

**Rafael Miranda Robredo**, Consejero Delegado, Endesa, España

**Juan Bachiller**, Director Relaciones Internacionales y Sectoriales, Repsol YPF, España

Invitado de Honor: **Jorge Rodríguez Grossi**, Ministro de Economía y Energía de Chile

• **Primera sesión “Integración energética de América del Sur”**,

**Carlos Solchaga**, Presidente de la Fundación Euroamérica, dio paso a la sesión presentada por **Walter Haubrich**, de Frankfurter Allgemeine Zeitung.

**Rafael Miranda Robledo**, Consejero Delegado de Endesa y Vicepresidente de Enersis, comenzó con una referencia al encuentro de empresarios españoles con el Presidente Lagos en el Palacio de la Moneda, en el que se trató fundamentalmente de la imagen de las empresas españolas y de integración energética, especialmente en el ámbito del MERCOSUR, y para la que se señalaron como principales dificultades la ausencia de instituciones y la falta de capitales comunes.

Miranda realizó una presentación de Endesa, que cuenta con presencia en 11 países y 21 millones de clientes, abarcando toda la cadena de valor. En Iberoamérica opera desde Chile como plataforma para la región y con una visión a largo plazo.

La integración energética supone pasar de mercados nacionales a grandes mercados, y de ahí a un mercado único. El desarrollo energético es clave en el desarrollo económico de un país, y para ello es necesario contar con infraestructura gasística y eléctrica, interconexiones (que actualmente solo cubren el 5% de la demanda máxima), un entorno regulatorio estable y homogéneo, estabilidad política y financiación privada.

El futuro de la generación pasa por la producción térmica con gas natural, sin embargo, las reservas se encuentran concentradas en Venezuela, Bolivia y Argentina. Superar las crisis de suministro implica señales regulatorias a largo plazo y rentabilidades acordes con la inversión, así como un trabajo conjunto

de las empresas con el sector público, cambios regulatorios que posibiliten el desarrollo del Gas Natural Licuado y flexibilizar los límites de exportaciones de Brasil y Argentina.

Por su parte, **Juan Bachiller**, Director de Relaciones Internacionales y Sectoriales de Repsol YPF, comenzó su presentación señalando que las relaciones internacionales afectan a la integración energética y que los procesos de integración regional (Comunidad Andina, MERCOSUR y Centroamérica) difieren del de la UE fundamentalmente por la ausencia de instituciones que actúen como motor y por la falta de transferencia de rentas entre países.

En la III Reunión de Presidentes Sudamericanos (diciembre 2004) se pactó “promover la integración física, energética y de comunicaciones” en América del Sur, con lo que se dio un impulso político a la integración. Los beneficios derivados de una integración energética serían la utilización más eficiente de la energía y el aumento de competitividad, así como una reducción en el precio de los servicios y un impulso al crecimiento económico a través del desarrollo de las infraestructuras y la industria.

Tras un repaso a las perspectivas económicas y a los datos de producción, consumo y reservas energéticas en la región, Juan Bachiller señaló que la lección aprendida de los procesos de integración regional es que aumentan el comercio de manufacturas, permiten economías de escala y aumentan la cooperación y la inserción de la región en el contexto internacional.

Destacó que actualmente ya existen interconexiones y gasoductos, por lo que se cuenta con una base para avanzar, sin embargo, la profundización en la integración es proyecto a proyecto.

Entre las oportunidades para la integración energética citó el favorable ambiente político, la recuperación del crecimiento económico y la posesión de recursos naturales a bajo costo de oportunidad.

Entre los obstáculos, las dificultades del sector privado para participar en la cadena de valor, los modelos regulatorios no integrales, con flexibilidad limitada y falta de independencia de las autoridades, las crisis macroeconómicas, las tarifas que no reflejan criterios económicos, por lo que los recursos ociosos no se desarrollan, y las escasas posibilidades del cliente para elegir proveedores.

El futuro de la integración requiere la potenciación de la coordinación entre gobiernos en política macroeconómica, energética y regulatoria, promover la integración comercial, definir el papel de las autoridades regulatorias, propiciar la incorporación de la sociedad civil en el proceso integrador y coordinar los esfuerzos y organismos involucrados en el proceso.

Juan Bachiller concluyó que el grado de integración alcanzado hasta la fecha es satisfactorio, con oportunidades identificadas y en un entorno político y económico favorable, si bien se requieren inversiones a largo plazo para lo cual es necesario la confianza de los inversores. El liderazgo en el proceso integrador corresponde a los gobiernos.

Finalizando la primera sesión, **Jorge Rodríguez Grossi**, Ministro de Economía y Energía, destacó que Chile tiene vocación y voluntad por la integración económica y energética, que ya existen acuerdos con Argentina relacionados con gas, petróleo y electricidad, y que el futuro TLC con Perú incluirá un capítulo energético.

Los pilares del proceso integrador se dieron en Latinoamérica en el contexto de liberalización energética, democracia y apertura económica de los 90', con principios basados en el sistema de mercado: los precios reflejan los costos, existe libertad contractual y libre acceso a infraestructuras. Entre 1996 y 2003, las importaciones de la matriz energética aumentaron de 49,5 a 63%.

El proceso requiere un marco regulatorio estable y consistente en principios básicos de eficiencia económica y seguridad en el abastecimiento, y sus obstáculos son la infraestructura e inversiones requeridas, las consideraciones medioambientales, las restricciones al comercio internacional, la discriminación regulatoria, los mecanismos de resolución institucional de divergencias y los conflictos de carácter histórico.

La estrategia de Chile se ha dado en un marco de integración general, a través de Acuerdos y Protocolos de Integración Energética, sobre todo con Argentina.

Las ventajas de la integración energética con MERCOSUR resultan de la complementación por la diferencia horaria y de estaciones, y llevaría a una desgravación arancelaria (arancel cero para crudo y gas desde el 2004, y a partir del 2006 para derivados del petróleo), a mayores inversiones y mayor flujo de divisas entre Chile y Argentina. Además, la integración energética ofrece oportunidades para la exportación por la existencia de infraestructuras y las posibilidades de explotación hidroeléctrica que ofrece el Sur del país. La integración con Argentina se traduciría en ahorro de costes y rebaja de tarifas por servicios.

Con la matriz energética actual el 100% del Gas Natural empleado para producir electricidad en el SIC y SING proviene de Argentina y el 37% de la generación eléctrica depende de gas (25% en el SIC).

Del proceso integrador se ha aprendido la necesidad de asegurar el suministro y diversificar la matriz energética y los proveedores internacionales, así como equilibrar el intercambio energéticos con países vecinos, es decir, potenciar las exportaciones, puesto que si se deja actuar únicamente al mercado la integración podría quedar limitada a importaciones. Para avanzar en el proceso se requiere dar señales de precios a largo plazo, ajustar la normativa interna a los tratados internacionales, establecer sistemas de seguimiento del mercado y comunicación de contingencias y fomentar opciones de swaps.

Jorge Rodríguez Grossi concluyó que se da un mercado integrado si existen reglas claras y comunes, con costes de transacción bajos, procedimientos transparentes y previsibles, sin discriminación por nacionalidad de inversores o clientes y libertad de contrato para los consumidores. Para ello es necesario eliminar distorsiones y protecciónismos, establecer reglas estables e

instituciones comunes que resuelvan contingencias, respetar los contratos, y una mayor cooperación y diálogo entre instituciones.

#### **10.45 Café**

#### **11.00-Segunda Sesión: Las telecomunicaciones, sociedad de la información e infraestructuras**

Presentada y moderada por: **Hermann Tertsch**, El País

**Juan-Miguel Villar Mir**, Presidente, OHL, España

**Javier Nadal**, Director General de Relaciones Institucionales, Telefónica Internacional

**Carlos López Blanco**, Presidente ENTER, Centro de análisis de la Sociedad de la Información, Instituto de Empresa, España

Invitado de Honor: **Jaime Estévez Valencia**, Ministro de Obras Públicas, Transportes y Telecomunicaciones de Chile

**Juan Miguel Villar Mir**, Presidente de OHL, comenzó exponiendo que alcanzar mayor bienestar sólo es posible con incrementos de la productividad, cuyos pilares son la educación, las infraestructuras y la I+D+I.

Los fondos públicos no son suficientes para financiar las infraestructuras, puesto que exigirían un excesivo tamaño del sector público, que reduciría la iniciativa privada e implicaría un menor crecimiento del bienestar. La participación privada permite liberar fondos al sector público para financiar otros ámbitos, como la educación y la salud. Para ello el sector privado precisa un marco regulatorio estable y una cartera de proyectos definida, estabilidad política e institucional, políticas monetarias rigurosas que controlen la inflación y una adecuada retribución al promotor.

Chile cumple con estos requisitos, su modelo de desarrollo de infraestructuras con financiación privada es pionero y de referencia, ha permitido la confianza de los inversores y la liberalización de recursos públicos para inversión social y ha mejorado la competitividad.

Juan Miguel Villar Mir finalizó su ponencia con una presentación de OHL y sus proyectos en operación y en construcción en Chile.

Por su parte, **Javier Nadal**, Director General de Relaciones Institucionales de Telefónica Internacional, advirtió que Chile ha apostado por la sociedad de la información por su efecto motor en la economía pero su impacto social puede verse frenado por la brecha digital existente. El desarrollo de las comunicaciones en Chile ha sido un modelo durante años, pero el marco regulatorio vigente ha bloqueado el crecimiento.

A pesar de que el nivel de penetración de Banda Ancha es satisfactorio, las líneas fijas no han crecido en los últimos años, y se requiere de las infraestructuras básicas para avanzar.

Si bien la sociedad de la información puede cerrar las brechas que surgen por la deficiencia en infraestructuras, la educación, el nivel de ingresos y la distribución, existe el riesgo de “crear un abismo” en determinados sectores.

El modelo regulatorio que permitió un aumento de la líneas fijas en el periodo 1989-1998 llegado el momento quedó obsoleto o se saturó, con lo que bajó la penetración y el uso de líneas fijas frente a las móviles, que sin embargo no compensó este desplazamiento.

El modelo del “círculo virtuoso” pretendía que la promoción de competencia vía asimetrías haría disminuir las tarifas y aumentar la oferta, con lo que se incrementaría la demanda. De este modo crecerían los ingresos y las inversiones del sector, dando lugar a una mayor eficiencia de los operadores y a nuevos servicios.

Este modelo no funcionó en Chile porque era un sector maduro que no podía crecer mucho, y se disminuyeron las tarifas del operador principal (CTC) sin tener en cuenta a los competidores, con lo que éstos encontraron un reducido margen para operar. Tampoco funcionó bien en otros lugares, en concreto en los países que necesitaban desarrollo se generó competencia pero no desarrollo.

En cuanto a la participación de CTC en el mercado, se sitúa entre el 68 y el 96% en Santiago según la comuna, y 81% en Regiones, donde confluyen menos operadores. La compañía ha invertido US\$ 6.500 millones en infraestructura y US\$ 2.500 millones en inversión financiera, cuenta con 18.500 empleados directa o indirectamente y adquiere el 79% de sus suministros a proveedores locales.

Javier Nadal finalizó resumiendo que la sociedad de la información necesita un modelo que incentive la inversión en redes básicas, con liberalización de tarifas y eliminación de asimetrías regulatorias.

**Carlos López Blanco**, presidente de ENTER (Centro de Análisis de la Sociedad de la Información del Instituto de Empresa) explicó que la Sociedad de la Información se da con la convergencia de los sectores de telecomunicaciones, de tecnologías de la información, de la electrónica de consumo y de contenidos y audiovisual. Esta unión se ha dado a través de procesos de integración vertical.

Los Gobiernos fueron uno de los desencadenantes de la crisis del sector al dar marcha atrás para cambiar el marco regulatorio, mientras las empresas mejoraron la gestión y la sociedad actuó básicamente como espectador.

Carlos López Blanco comentó que si aumenta la banda ancha, crece la utilización de servicios y acceso a contenidos por parte de empresas y ciudadanos. El futuro pasa por el “hogar digital” (aplicaciones domésticas, ocio) ya que las necesidades de las empresas son más limitadas.

Como ejemplos de empresas en los que se da esta convergencia de sectores citó a Intel y Apple.

La liberalización ha permitido el desarrollo del sector y mitigar la crisis, si bien de cara al futuro no se espera un nuevo boom, sino estabilidad y madurez. El reto para el siglo XXI son las políticas públicas de desarrollo de infraestructuras e inversiones para el acceso.

**Christian Nicolai**, Subsecretario de Telecomunicaciones del Gobierno de Chile, comenzó su presentación con citas de compromisos que Chile y la Comisión Europea han suscrito relacionadas con acceso a Tecnologías de la Información y las Comunicaciones.

Los objetivos del Gobierno son la masificación en el acceso, la movilidad y la banda ancha, en un entorno de usuarios cada vez más exigentes. Las políticas sectoriales deberían mantener la neutralidad tecnológica, potenciar los precios de mercado y tener una visión de futuro en las redes IP.

Finalmente mencionó la Agenda Digital que está impulsando el Gobierno y cuyo objetivo es contribuir al desarrollo de Chile mediante el empleo de las Tecnologías de Información y Comunicación y las partes en que se divide: masificación del acceso, educación y capacitación, gobierno electrónico, desarrollo digital de las empresas, despegue de la industria de las tecnologías de información y comunicación, marco jurídico.

**12.30 Tercera sesión:** *La experiencia de la UE en la integración financiera y sus efectos sobre el desarrollo económico. El problema de la bancarización.*

Presentada y moderada por: **Juan Pablo Larraín**, Editor General, Diario Financiero

**Francisco Luzón**, Consejero, Director General, Grupo Santander

**José Manuel González Páramo**, Miembro del Consejo, Banco Central Europeo

**José de Gregorio**, Vicepresidente del Banco Central de Chile

**Juan Pablo Larraín**, Editor General del Diario Financiero, destacó que la Superintendencia de Bancos e Instituciones Financieras ha introducido mayor competencia, mejorado el riesgo de cartera, aumentado el número de clientes y las colocaciones a pesar de los bajos tipos de interés y propiciado un avance en transparencia y un crecimiento de los medios de pago. Sin embargo recordó que sólo una de cada cuatro personas está bancarizada en Chile, y que de los créditos de consumo casi el 40% provienen de oferentes no bancarios.

**Francisco Luzón**, Consejero y Director General del Grupo Santander, presentó una serie de tesis sobre la bancarización. En primer lugar señaló que un sistema financiero sólido, rentable y bien regulado es fundamental para el desarrollo del país. Los sistemas financieros son sólidos porque los jugadores son grandes entidades competitivas y rentables. Latinoamérica se encuentra

por debajo del nivel de bancarización que debería tener según su nivel de PIB per cápita en términos PPA y su crecimiento del PIB, con la excepción de Chile.

La bancarización es una reforma posible y con alta rentabilidad social y económica (se calcula que el impacto en el crecimiento económico sería de 1,2% del PIB de la región), y exige políticas pro-activas. Una buena banca es la ventaja comparativa más obvia de Latinoamérica frente a Asia, y ahora es el momento de bancarizar.

Asimismo enfatizó que no se trata sólo de analizar ratios, sino de facilitar el acceso de la población, ya que en la actualidad sólo existen 10 cuentas corrientes por cada 100 habitantes (en España la proporción es de 1,8 cuentas por habitante) y 376 tarjetas por cada 1000 habitantes (3.639 en España). Además, existen casi 4 millones de chilenos ocupados sin relación con el sistema bancario.

Finalmente llamó a un pacto público privado para impulsar la bancarización. Al Gobierno le corresponde introducir cambios regulatorios en áreas clave, como tipos de interés máximos, fomento de la domiciliación y simplificación del registro de los derechos de propiedad, y a las empresas establecer medidas como que un puesto de trabajo implique un derecho automático a una cuenta corriente, disminuir el monto mínimo de los créditos, e incrementar el número de sucursales y de conexiones ATMs.

Seguidamente, **Jose Manuel González Páramo**, Miembro del Consejo del Banco Central Europeo, justificó la importancia de la integración financiera en que ésta conlleva un desarrollo financiero que a su vez es motor del crecimiento económico.

Además, favorece la competencia, refuerza la disciplina de mercado y la adopción de buenas prácticas, introduce mejoras en la oferta y en la asignación y monitorización de flujos financieros.

A lo largo del proceso de integración europeo 2.100 entidades desaparecieron, fundamentalmente las más pequeñas, con lo que permanecieron únicamente las más eficientes.

Desde el punto de vista del Banco Central Europeo, la integración financiera contribuye al buen funcionamiento del mecanismo de transmisión de la política monetaria y genera mayor capacidad para absorber perturbaciones financieras. Los más beneficiados en el proceso fueron los más restringidos financieramente, como Grecia y España, que redujeron el costo de su deuda externa hasta converger con el resto de países de la UE.

El BCE introduce mejoras en la infraestructura financiera (por ejemplo el sistema TARGET), ofrece servicios a los participantes de mercado, como el tipo de interés EONIA, y contribuye a la elaboración del marco normativo europeo.

De cara al futuro, los retos son preservar la solidez y la eficacia del marco de supervisión y estabilidad financiera (en alusión a la ampliación a 25 países) y mantener una posición firme en defensa de la competencia.

Respecto a la situación actual en Latinoamérica comentó que, a pesar de los múltiples procesos de integración en marcha, se han dado pocos avances en el capítulo financiero, y que existe un reducido grado de bancarización e intermediación financiera, con la excepción de Chile. El sistema bancario muestra una fuerte dependencia del sector público, existe regulación que obstaculiza el crecimiento del crédito bancario y se utilizan instrumentos de política monetaria como reservas e impuestos financieros.

A modo de conclusión, se puede decir que los acuerdos institucionales y la regulación son críticos, que es necesaria la armonización del marco regulatorio y financiero (contabilidad, auditoría) y el establecimiento de una supervisión adecuada, y que es esencial cierto grado de coordinación económica dirigida la estabilidad macroeconómica.

Como último ponente de la sesión, **José de Gregorio**, Vicepresidente del Banco Central de Chile, recordó que el desarrollo financiero lleva al crecimiento económico, y para ello es fundamental la eficiente asignación de capital y el manejo del riesgo. El desarrollo financiero, en particular el bancario, disminuye el grado de desigualdad y favorece el emprendimiento y la acumulación de capital humano.

Las crisis financieras agravan las crisis económicas y aumentan los costos de los ajustes macroeconómicos. En Chile, cuya fortaleza del sector bancario se encuentra entre las 3 mejores de los países emergentes, la suma de una política monetaria y fiscal rigurosa con una baja inflación, un Banco Central autónomo y un sistema financiero sólido permiten ajustarse adecuadamente a escenarios externos adversos.

José de Gregorio recordó los objetivos del Banco Central en relación al sistema financiero, esto es, estabilidad de la moneda y buen funcionamiento de los pagos internos y externos.

El Informe de Estabilidad Financiera se une al Informe de Política Monetaria (disponibles a través de la página web [www.bcentral.cl](http://www.bcentral.cl)) como principales instrumentos de comunicación del Banco Central.

Finalmente concluyó que el tema clave es cómo integrarse financieramente sin exponerse a shocks financieros, para lo cual es fundamental la fortaleza del sistema financiero y del régimen cambiario.

#### **13.45 Almuerzo de Clausura**

Invitado de honor:

**Ricardo Lagos Escobar**, Presidente de la República de Chile.

Introducción: **Carlos Solchaga**, Presidente, Fundación Euroamérica.

**Carlos Solchaga**, Presidente de la Fundación Euroamérica, recordó que existió un Foro anterior en el 2000, cuando Ricardo Lagos era ya Presidente pero en un escenario diferente, en el marco de la crisis económica y la

detención de Pinochet. La situación actual es por el contrario favorable, con Chile actuando como plataforma para la región.

Sin embargo recordó que existen asignaturas pendientes: relaciones con los países de la región, bancarización, seguridad en el suministro energético y superar la brecha digital.

**Ricardo Lagos** respondió a los temas planteados por Carlos Solchaga tras repasar brevemente los últimos datos macroeconómicos.

Respecto al aislamiento político, señaló que el crecimiento sostenido y la estabilidad política que ha disfrutado el país en los últimos años ha propiciado un cierto recelo en los países vecinos. Sin embargo, Chile apuesta por la integración, especialmente con MERCOSUR, para pesar más desde la región – como España desde la UE-. Ricardo Lagos recordó que las exportaciones de bienes y servicios representan el 80% del PIB de Chile, por lo que su desarrollo está vinculado al exterior. Sin embargo, no puede darse una integración plena cuando los aranceles del MERCOSUR son mayores que los actualmente vigentes en Chile.

Además existe una falta de instituciones supranacionales y de mecanismos de resolución de controversias, así como dificultades para acceder al mercado de compras públicas de otros países. Igualmente destacó la necesidad de coordinación en política macroeconómica, como la regulación de tipos de cambio de las monedas del bloque. El presidente de la República se refirió a la necesidad de entender que la realidad de cada país o región es diferente, y que el horizonte de todos debe ser la integración para lograr el crecimiento económico. En concreto señaló que sí va a darse una integración aunque existan problemas bilaterales, como que las relaciones diplomáticas con Bolivia se encuentren suspendidas.

Ricardo Lagos apeló a la responsabilidad social de las empresas chilenas con inversiones en el exterior, lanzando al mismo tiempo un mensaje a los inversores españoles.

En cuanto al tema energético, es un hecho aceptado la dependencia energética de Argentina. Pero hay que recordar que la situación actual deriva de que Chile aprovechó la oportunidad de comprar gas argentino a bajo precio y no se esperaba que este país dejara de ser exportador neto. Considerando la situación actual, se está buscando la diversificación de insumos y proveedores. De hecho, afirmó que antes de que finalice su mandato verá la primera piedra - “aunque sea sólo la primera”- de la planta de regasificación en Quinteros.

La integración energética regional pasa por la aportación de todos los países miembros, que en el caso de Chile correspondería a energía de origen hidroeléctrico. Si no se dan las condiciones, se buscaría la autonomía energética.

En relación a la brecha digital, señaló que el acceso a banda ancha es prioridad número uno y que se está considerando una política más ambiciosa en este sentido bajando los precios. Asimismo destacó que se ha dado un gran

desarrollo del e-government, por el que empresas y ciudadanos pueden realizar numerosos trámites con la Administración a través de la red. Por ejemplo, cuando comenzó el pago de impuestos on-line se usó para el 30% de las declaraciones, mientras en la actualidad alcanzar al 80% del total.

El Presidente reconoció los esfuerzos realizados por algunas entidades financieras en bancarización, al mismo tiempo que las aconsejaba apresurarse en este proceso porque existen otras instituciones interesadas, en alusión a la posible entrada al mercado de las Cajas de Ahorro españolas en relación a las Cajas de Compensación.

En alusión a la última encuesta de trabajo avanzó que mostrará un aumento del desempleo, pero matizando que se debe a la incorporación de mujeres al mercado laboral, por lo que la tasa de paro ha aumentado a pesar de que se crearon 140.000 nuevos puestos de trabajo en un año. En este sentido, Ricardo Lagos comentó que con un segundo ingreso en las familias se aumenta el nivel de vida y se reduce la pobreza. Además, si tras la crisis económica no se recuperó el nivel de empleo de la etapa anterior, se debió a un incremento de la productividad, y ésa también es una noticia positiva.

Chile ha estado en “el fin del mundo” durante muchos años, pero ahora se encuentra en una posición privilegiada con 4.500 km de costa hacia el océano, convirtiéndose en una buena base para comerciar porque las operaciones exteriores pasaron del Atlántico al Pacífico. Por ello Chile apuesta por la APEC y por nuevos acuerdos comerciales con China, Corea, Japón y el resto de los países de la región.

Como ejemplo de plataforma de negocios mencionó que en un viaje a India conoció a una persona que redactaba contratos de trabajo para Alemania, ése el tipo de operaciones que se busca potenciar en Chile.

Ricardo Lagos finalizó su discurso mostrándose satisfecho con la inversión española y mostrando la ventaja bidireccional de la relación entre ambos países: el puente a Europa que supone España para Chile, y el nexo con MERCOSUR y el Pacífico que ofrece Chile a España.