



# Los retos financieros en Centroamérica para afrontar la recuperación de la crisis por la pandemia. Contexto actual y perspectivas de futuro

28 de junio de 2021

Invitado de Honor:



**Dante Mossi**

Presidente Ejecutivo del BCIE, Banco  
Centroamericano de Integración Económica

Palabras de introducción:



**Román Escolano**

Jefe de la Unidad de Riesgos del BEI,  
Banco Europeo de Inversiones

# Introducción

**E**n el marco de colaboración de la Fundación Euroamérica y la Comisión Europea - a través de la Dirección de América Latina y el Caribe de la DG de Asociaciones Internacionales - el pasado 28 de junio 2021, se celebró un encuentro-coloquio sobre Centroamérica y para ello se recibió al presidente del Banco Centroamericano de Integración Económica, BCIE, **Dante Mossi**.

El objetivo era conocer las experiencias de los 60 años de actividad del Banco en los que ha demostrado su solidez y fortaleza, siendo la entidad multilateral que otorga más financiamiento a los países de Centroamérica, pero también su forma de trabajar y sus proyectos ante los retos a los que se enfrenta la región, golpeada por las tensiones migratorias, el cambio climático y, por supuesto, la recuperación tras el impacto de la crisis de la Covid.

# Sumario con ideas destacadas

**I**naugura el encuentro **Ramón Jáuregui**, presidente de la Fundación Euroamérica, definiendo Centroamérica como *un espacio de la comunidad latinoamericana especialmente importante, que debido a los movimientos migratorios hacia EEUU, llama a nuestro sentimiento y a la reflexión pero que también ofrece elementos de expectativas interesantes, especialmente en su demografía y por el éxito de países importantes como es Costa Rica.*

Interviene **Román Escolano**, jefe de la Oficina de Riesgos del BEI, Banco Europeo de Inversiones con unas palabras de introducción en las que destaca que el Banco Centroamericano de Integración Económica ha sido capaz en su trayectoria de 60 años de:

- Mantener intocada la solidez, manteniendo su categoría de *mejor riesgo financiero de toda América Latina*, no solo por la calificación de las agencias de rating, sino por la fortaleza de su estatus de acreedor privilegiado.
- Mantener condiciones de fondeo y de atracción de recursos en los mercados internacionales de capital, de emitir en más de 24 monedas distintas, así como de desarrollar los mercados locales y regionales de capital.
- Contar con el apoyo continuado de sus accionistas, como demuestra la incorporación de la República de Corea en 2019 y la octava ampliación de capital que se ha culminado con éxito.
- El BCIE, brazo financiero del Sistema de Integración Centroamericana SICA, ha prestado 31.000 millones de dólares a la economía de la región transformándose así en el primer canalizador de fondos multilaterales de la región con un 46% del total durante este tiempo, por encima de entidades como el BID o el Grupo del Banco Mundial.

En su intervención, el presidente del Banco Centroamericano de Integración Económica **Dante Mossi**, destacó las ideas siguientes:

- La región centroamericana es conocida por sus problemas más que por sus oportunidades, pero cuando se agrega como una economía, *sería la cuarta economía más rica de América Latina.*

- Cuando el BCIE está involucrado en una actividad, *da la seguridad de que las empresas cuentan con todo el apoyo de que serán atendidas y tendrán pago por sus servicios ya que el riesgo de lidiar con cada país es realmente el riesgo BCIE, no es riesgo de cada uno de los países.*
- Lo que el BCIE busca, como ente financiero, no es el precio más bajo sino la mejor calidad posible y aquí es donde las industrias españolas tienen una ventaja comparativa; tienen credibilidad por su experiencia global y además comparten el idioma, lo que sin duda facilita la relación.
- La oportunidad que realmente el BCIE ofrece a las empresas es ser socio en cada uno de los países donde trabajan y recuerda que lo hace en países como Cuba, República Dominicana y Panamá que lo consideran parte Centroamérica.
- Una de las razones del éxito del Banco, es que ayuda a los países en la preparación de sus proyectos. Estos fondos de pre inversión dan además, cooperación técnica.
- Las reacciones del mercado de capitales a las iniciativas del BCIE han sido espectaculares, como la emisión en México de un bono social para la reactivación económica a valores históricos.
- Un importante proyecto del BCIE es crear un mercado de deuda regional ya que los países tienen mercados de capital todavía incipientes, pero como región, tienen un peso específico. Se lanzará la Bolsa de Deuda Pública Centroamericana en estrecha colaboración con México y con Panamá, donde tendrá la sede.
- Durante la emergencia del Covid se preparó un programa de emergencia inicial de 3 billones de dólares, se financiaron las pruebas del Covid, la vacuna y se consiguió financiar bonos temáticos para comprar la vacuna del Covid a precios triple A.
- La clasificación doble A que tiene el BCIE viene por dos motivos: por el récord extraordinario de pago de sus países miembros con cero mora y por la calidad de los socios extra regionales, destacando la relación con Asia y, en concreto, con la República China de Taiwán y con la República de Corea, así como España, México y Colombia, que dan credibilidad ante los mercados internacionales.

En el coloquio posterior se plantearon diferentes preguntas que fueron contestadas por el presidente **Mossi**:

¿Cómo manejan ustedes los apetitos de China? El BCIE trata de atraer calidad, en lo que las empresas europeas y coreanas tienen una ventaja competitiva de primera y de alguna manera esto excluye a compañías que vienen del continente chino con una política de bajos precios.

¿Cómo se logra ese difícil equilibrio entre Taiwán, la República de China y teniendo vecinos importantes a su alrededor? Reconociendo la diversidad de los accionistas; declara no haber tenido presiones para actuar de una manera distinta a meramente un criterio económico en la toma de decisiones.

¿Cuáles son los planes del BCIE para promover las APPS en Centroamérica? A través del Fondo de Cooperación Técnica, FONTEC, se están llevando a cabo varias APPS en toda la región centroamericana. El éxito de este fondo, en el que participa la UE, es que ayuda a hacer y diseñar proyectos que van a ser lanzados, asegurándose de que sean las mejores oportunidades para los países.

En cuanto a la coordinación entre los países del SICA: La integración centroamericana ha sido muy fuerte, pero más en el sector privado que en los mismos gobiernos.

La banca ya es regional, la industria es regional; ninguna empresa que va a invertir en Centroamérica piensa en un solo país, miran a un mercado regional al cual quieren apostar y es un mercado que sigue integrándose cada día más ; más que en la parte política.

Respecto a la declaración del Bitcoin como moneda legal por el gobierno de El Salvador:

- El BCIE está apoyando al gobierno de El Salvador que solicitó ayuda, para hacer reglamentos y normativas de manera que funcione sin asustar al sistema financiero.
- La esencia de por qué el Salvador adopta el Bitcoin *es realmente el reconocimiento de una tecnología que está ya invadiendo la región centroamericana*. No es que se elimine el dólar para admitir el Bitcoin, es el reconocimiento de un segmento creciente, muy joven que prefiere otro medio de pago distinto al dólar.
- El origen está en solucionar un problema real: el alto coste de mover remesas principalmente de EEUU a Centroamérica y de España a Centroamérica, sobre todo para cantidades muy pequeñas.

¿Hay oportunidades para las empresas y para los proyectos que faciliten cadenas de suministro desde Centroamérica hacia EEUU y viceversa? En un contexto de la conjugación de las cadenas de valor, ¿va a haber proyectos que puedan ser financiados por el BCIE de interés para empresas españolas? El Central America Free Trade Agreement, CAFTA, sigue vigente y ha probado ser muy valioso así como el acuerdo con la Unión Europea. El suministrar al mercado estadounidense ha sido el primer motor de la economía centroamericana. Cualquier empresa europea puede abrir operaciones en un país centroamericano y utilizar Puerto Cortés, puerto seguro, donde hay una aduana Estados Unidos para acceder a un mercado de primera.

**En cuanto a Cuba:** El BCIE trabaja con Cuba como país socio extra regional y además de gran potencial *Esperamos que la política de Estados Unidos hacia ese país cambie, que haya mayor tolerancia y vayan abriendo las puertas. Vamos a seguir trabajando con ellos en lo posible para ir poco a poco moviendo sus bloques hacia lo que debería ser.*

Clausura **Ramón Jáuregui** recordando varias ideas:

- Centroamérica, como región representa el cuarto espacio económico más importante de América Latina.
- La importancia de la integración SICA quizás mucho más avanzada que otros espacios regionales de América Latina y por tanto la creación de un mercado único que favorece mucho la inversión.
- La importancia de los próximos años, porque todos esperamos que haya un rebote económico después de la pandemia del que se pueda beneficiar también Centroamérica, lo que favorecerá nuevas inversiones que tendrán la oportunidad de contar con la financiación del BCIE.

Se despide el presidente **Mossi** recordando que el BCIE es el Banco que actualmente tiene el mejor riesgo de América Latina.

# Breve transcripción del encuentro

**L**as palabras de inauguración de **Ramón Jáuregui**, presidente de la Fundación Euroamérica, son para considerar a Centroamérica como un *espacio de la comunidad latinoamericana especialmente importante que, debido a los movimientos migratorios hacia EEUU, llama a nuestro sentimiento y a la reflexión pero que también ofrece elementos de expectativas interesantes, especialmente en su demografía y por el éxito de países importantes como es Costa Rica.*

La intervención de **Román Escolano**, en representación del Banco Europeo de Inversiones, comienza recordando que tanto el BEI como el BCIE son dos entidades que a pesar de la distancia geográfica han vivido, en cierta medida, vidas paralelas, porque son ambas instituciones financieras multilaterales cuyo objeto estatutario es expresamente favorecer la integración económica de sus respectivas regiones, Centroamérica en un caso y la Unión Europea desde el Tratado de Roma y también porque ambas entidades acaban de cumplir recientemente los 60 años de vida por lo que ambos han entrado ya en una fase de madurez.

Respecto del BCIE, destaca su particular fortaleza que en su opinión se traduce en tres elementos principales:

En primer lugar, que a pesar del entorno de dificultad económica y financiera en el que nos movemos, particularmente en el último año, el BCIE ha sido capaz de mantener intocada la solidez, manteniendo su categoría de mejor riesgo financiero de toda América Latina, no solo por la calificación de las agencias de rating, sino por la fortaleza de su estatus de acreedor privilegiado que ha mantenido durante muchos años.

En segundo lugar, por la capacidad de mantener condiciones de fondeo y de atracción de recursos tanto en los mercados internacionales de capital- el BCIE ha sido capaz de emitir en estos 60 años en más de 24 monedas distintas- como de desarrollar los mercados locales y regionales de capital como demuestra la reciente emisión de bonos sociales en México en pesos mexicanos.

En tercer lugar destaca el apoyo continuado de sus accionistas como demuestra la reciente incorporación de la República de Corea en 2019, así como la octava ampliación de capital que se ha culminado con éxito el pasado año.

El BCIE en estos 60 años, en su función de brazo financiero del Sistema de Integración Centroamericana SICA, ha prestado 31.000 millones de dólares a la economía de la región transformándose así en el primer canalizador de fondos multilaterales de la región con un 46% del total durante este tiempo, por encima de entidades como el BID o el Grupo del Banco Mundial.

Con esta posición de solidez, el BCIE deberá afrontar retos de la región como: los retos estructurales, la débil integración económica, financiera o de infraestructuras, la inseguridad que el propio Banco ha estimado recientemente como fuente principal de las tensiones migratorias, el cambio climático, que afecta de forma muy particular a una zona particularmente rica desde el punto de vista medioambiental en ecosistemas, valiosos pero frágiles y, por supuesto, el impacto de la crisis del Covid.

Termina el Sr. **Escolano** recordando que España es socio extra regional desde el 2005, el primer país de Europa en el Banco; este apoyo privilegiado ha sido muy importante para los bancos y las empresas de España, para que conozcan mejor Centroamérica y las potencialidades financieras que tiene.

Comienza su intervención el presidente **Dante Mossi** diciendo que la región centroamericana es conocida por sus problemas más que por sus oportunidades, pero cuando se agrega como una economía, sería la cuarta economía más rica de América Latina.

Recuerda la fortaleza reconocida al BCIE a lo largo de los 60 años de actividad y el enfoque aprobado para este quinquenio que contempla una estrategia de recursos propios del BCIE, cerca de 15.000 millones de dólares para ser financiados en la región. Recuerda que si hay una actividad donde el BCIE esté involucrado es en resaltar la plena seguridad de que las empresas cuentan con todo el apoyo de que serán atendidas y tendrán pago por sus servicios ya que el riesgo de lidiar con cada país es realmente el riesgo BCIE, no es riesgo de cada uno de los países.

En lo que se refiere a España, la considera el país-embajador ante la Unión Europea y su objetivo es explotar y fortalecer mas esta relación, no solo para buscar recursos, sino para atraer empresas españolas con credibilidad, con esa experiencia global que España ha logrado y llevarla a América Central. Destaca la buena situación de estas empresas para



competir por las obras que se liciten en sectores tradicionales como carretera, represas, puertos, aeropuertos pero también en sectores nuevos como ferrocarriles que es la última apuesta y ahora el gas natural.

Lo que el BCIE busca, como ente financiero, es la mejor calidad posible y aquí es donde las industrias españolas tienen una ventaja comparativa, tienen credibilidad por su experiencia global y además comparten el idioma, lo que sin duda facilita la relación.

La oportunidad que realmente el BCIE ofrece a las empresas es ser un socio en cada uno de los países donde trabajan y recuerda que lo hace en países como Cuba, República Dominicana, Panamá que lo consideran parte Centroamérica.

Una de las razones del éxito del Banco, es que ayuda a los países en la preparación de sus proyectos. Un ejemplo que destaca por su relevancia es su ayuda con asistencia técnica en la tercera y última fase de la unión eléctrica entre Colombia y Panamá que va a unir con infraestructura física el continente americano, resaltando la importancia estratégica de completar estas infraestructuras y que realmente Centroamérica sea el puente entre Colombia y México y poder servir en un mercado muy rico, muy competitivo de energía y quizás más adelante con la interconexión eléctrica de la región centroamericana con los dos bloques que son América del Sur y América del Norte.

Otra ventaja de estos fondos de pre inversión, es que también facilitan cooperación técnica, como es el caso de la solicitada por el Gobierno de El Salvador con el Bitcoin, tema controvertido, pero que responde a una necesidad real de abaratar el coste de las remesas. El apoyo del BCIE a esta iniciativa del país, es porque sería más arriesgado dejarlos solos y para ello se está contratando empresas de primer nivel que ayuden a poner límites a esa política en el sentido de que no haya contagio al sector financiero.

En cuanto a las medidas adoptadas durante la emergencia del Covid, explica el Sr. Mossi que se preparó un programa de emergencia inicial de 3 billones de dólares, se financiaron las pruebas del Covid, la vacuna y se consiguió financiar bonos temáticos para comprar la vacuna del Covid a precios triple A.

Las reacciones del mercado de capitales a las iniciativas del BCIE han sido espectaculares, como la emisión en México de un bono social para la reactivación económica a valores históricos y una importante iniciativa es crear un mercado de deuda regional, ya que los países tienen mercados de capital todavía incipientes pero, como región, tienen un peso específico, así que se está preparando el lanzamiento de la Bolsa de Deuda Pública Centroamericana en estrecha colaboración con México y con Panamá y también un fondo

de *equity*, un fondo de capital de riesgo privado de inversionistas coreanos para invertir en nombre del BCIE en empresas, en emprendimientos en la zona centroamericana por 1.000 millones de dólares.

La región está viendo un influjo de capital porque miran el buen récord de pagos. La clasificación doble A que tiene el BCIE viene por dos motivos: por el récord extraordinario de pago de sus países miembros con cero mora y por la calidad de los socios extra regionales, destacando en particular la relación con Asia, y en concreto, con la República China de Taiwán y con la República de Corea, así como España, México y Colombia, que dan credibilidad ante los mercados internacionales.

Termina su intervención destacando las grandes aventuras de las asociaciones público-privadas, no solamente en ferrocarriles, pero en gas natural, en carreteras, en aeropuertos, en puertos en las que el BCIE es un socio para largo plazo y está ahí para acompañar a los inversores.

**El coloquio con los asistentes** comienza con las preguntas de **José Ignacio Salafranca** sobre la gestión geopolítica del Banco. Hay varios países de la región que tienen representaciones diplomáticas con Taiwán que forma parte del capital Banco. **¿Cómo manejan ustedes los apetitos de China?** Recuerda que en este momento la Unión Europea ha concluido un acuerdo de facilitación de inversiones que está retenido en el proceso de ratificación por el Parlamento Europeo como consecuencia de las sanciones impuestas a algunos miembros del Parlamento.

**¿Cómo se maneja usted en ese difícil equilibrio entre Taiwán, entre la República de China y teniendo vecinos importantes a su alrededor?** Responde el Sr. **Mossi** reconociendo la diversidad de los accionistas, pero declara no haber tenido presiones para actuar de una manera distinta al criterio económico. Destaca la relación con Taiwán, una de las más antiguas junto a México, desde el 92 ellos han sido socios del Banco, que ha sido una relación extremadamente productiva para la región porque los mercados de capital asiático se abrieron y reconocieron al Banco. El BCIE ha tratado de atraer calidad y en ese sentido realmente las empresas europeas y coreanas por ejemplo, tienen una ventaja competitiva de primera y de alguna manera esto excluye a compañías que vienen del continente chino con una política de bajos precios.

Respecto de las garantías que el BCIE da, la mejor garantía en su opinión, es la relación de primera línea con los jefes de Estado, el privilegio de tener un diálogo con los presidentes de la Repúblicas de toda la región, desde Cuba hasta Nicaragua, a Guatemala, a Honduras, a

El Salvador. Considera un logro que los presidentes de los países vean el Banco como suyo, porque el 51% del capital es de los países fundadores.

**Germán Rios**, del IE University School of Global and Public Affairs, recordando el éxito de Colombia en los proyectos con participación pública-privada en infraestructuras, pregunta **cuáles son los planes del BCIE para promover las APPS en el resto de Centroamérica**. El **Sr Mossi** explica el funcionamiento de FONTEC, el Fondo de Cooperación Técnica, mediante el que se están llevando a cabo varias APPS en toda la región centroamericana, como el aerómetro de Guatemala, el tren eléctrico San José, un paquete de carreteras en Panamá, en Dominicana, trenes eléctricos en el Salvador, en Guatemala, todas están siendo preparadas bajo este fondo de pre inversión en el que la Unión Europea aporta cerca de 50 millones de dólares, el Fondo Verde del Clima también está aportando a este fondo y Corea aportó 50 millones de dólares para incrementarlo. Su éxito es que ayuda a hacer y diseñar estos proyectos que van a ser lanzados asegurándose de que sean las mejores oportunidades para los países.

**Ramón Jáuregui** plantea las siguientes cuestiones: pregunta sobre la **coordinación entre los países del SICA para coordinar su marco jurídico** ya que gran parte de estas inversiones, tanto en renovables como en infraestructuras necesitan de una armonización Y, en relación al episodio del Bitcoin en El Salvador, comenta que en España y en Europa se ha leído la noticia como que el presidente Bukele había adoptado prácticamente una especie de criptomoneda para El Salvador ¿qué hay de esto exactamente?

En cuanto al SICA recuerda el **Sr. Mossi** su primera reunión en 2019 con una breve intervención pero la califica como una mala experiencia, sin embargo en la reciente Cumbre en San José, la naturaleza del diálogo entre los países cree que ha cambiado. Considera que la integración centroamericana ha sido muy fuerte, más en el sector privado que los mismos gobiernos; la banca ya es regional, la industria es regional, ninguna empresa que viene a trabajar a ningún país de Centroamérica viene a invertir en Panamá; únicamente mira a Panamá porque miran un mercado regional al que quieren apostar. Un buen ejemplo de la integración centroamericana es la empresa regional de energía SIEPAC que contiene empresas estatales, privadas y público-privadas .

Reitera que la integración centroamericana ha sido un éxito por el lado empresarial: Por la parte política siempre hay un debate de quién paga a la Agencia Regional de Comercio, quién paga a la Agencia Regional de Protección Social; se han creado una variedad de instituciones que tratan de armonizarse pero que al final siempre topan con ese techo de

vidrio en el que Costa Rica no deja entrar al camino de Nicaragua o que Honduras y El Salvador tienen algún debate sobre cómo unificar fronteras; *pero la integración está viva, muy viva, en cierta forma, muy parecida a la Unión Europea donde realmente es más una unión de pueblos que una unión política*; hay un interés legítimo de moverse dentro de una región sin limitantes de una frontera artificial que no separa.

Destaca un hecho en el marco de la pandemia que considera de gran importancia: *el 12 de marzo de 2020 se reunieron los presidentes de Centroamérica, del SICA, excepto el presidente Bukele y acordaron dos cosas que para el Sr. Mossi son históricas, una se cerró el espacio aéreo a todos los países no miembros del SICA por el Covid para poner un cerco al contagio y número dos acordaron no cerrar las fronteras al comercio regional y casualmente eso fue lo que Centroamérica utilizó como motor de emergencia durante la crisis para que la economía no colapsara; la caída fue en promedio alrededor de 7% pero mucho del freno de esa caída fue por la actividad regional*. En resumen, el mercado regional sigue siendo muy activo y sigue integrándose cada día más que lo que hace la parte política.

Respecto del Bitcoin recuerda el presidente Mossi que el ministro de finanzas de El Salvador le solicitó ayuda cuando su gobierno adoptó la decisión de declarar el Bitcoin moneda legal, para hacer reglamentos y normativas, para que funcionase sin asustar al sistema financiero. Hay que entender la esencia de por qué El Salvador adopta el Bitcoin: es realmente un reconocimiento de una tecnología que está ya invadiendo la región centroamericana. La realidad es que mover remesas principalmente de Estados Unidos a Centroamérica o desde España a Centroamérica está sobrerregulado y con unos costos muy elevados, sobre todo para cantidades muy pequeñas.

Hay tecnologías como el Apple Pay para el teléfono móvil, donde es posible cargar dinero en el país generador de la remesa y descargarlo en el país usuario de la remesa; pero los gigantes como Western Union o Moneygram han hecho muchísimo dinero con estos costos de transacción que son muy altos, pueden llegar a ser tan altos para transacciones de baja cuantía, de menos de 100 \$, que esas aplicaciones electrónicas se vuelven muy atractivas y se usan para evitar las regulaciones excesivas en términos de mover dinero a través las fronteras, usando el Bitcoin como denominador para hacer esa transacción.

El Salvador lo que ha hecho ha sido reconocer una realidad, sobre todo en pueblos costeros donde llega mucho extranjero, europeo y estadounidense, y donde se han instalado maquinarias de ATM en Bitcoins. Al gobierno, la legalización del Bitcoin -porque no legalizó todas las criptomonedas, legalizó el Bitcoin por su uso ya amplio en el mercado

salvadoreño y no amplio, limitado- le está permitiendo cobrar impuestos sobre esta nueva moneda. No es que estén abandonando el dólar, no se está forzando a que se adopte el Bitcoin sino que en los lugares donde se desee se puede utilizar. También se puede usar la moneda nacional, el Colón, pero ya no se usa porque no se considera práctica y se utiliza el dólar y en algunos lugares el Bitcoin.

Si aplicaciones como Apple Pay o las empresas de móviles logran dar servicio de billetera electrónica a precios más bajos, no hubiese surgido esta solución, pero lo que hizo el presidente Bukele es reconocer una tecnología de un costo mucho menor al que se está proveyendo en el mercado para esas transacciones muy pequeñas. ¿Cuáles son los riesgos? son riesgos muy altos, si las pequeñas transacciones son de muy alta frecuencia hay un riesgo de lavado de dinero y eso hay que evitarlo porque no se quiere contaminar a un mercado de capitales que funciona y funciona bien por un lado, no se pretende asustar al sistema financiero pero sí hacerlo que compita. Para hacerlo bien es necesario producir regulaciones que permitan esa coexistencia amigable pero siempre competitiva. Reitera que no es que se elimine el dólar para admitir el Bitcoin, más bien es el reconocimiento de un segmento creciente, de un segmento muy joven que prefiere otro medio de pago distinto al dólar.

Interviene **Luis Óscar Moreno** del Ministerio de Asuntos exteriores Unión Europea y Cooperación de España para preguntar al presidente Mossi en relación con las cadenas globales de valor. Estamos en un contexto de la conjugación de las cadenas de valor, un contexto también de cierta regionalización, acortamiento de las mismas, México se ha convertido en un buen socio comercial de Estados Unidos, superando a China, en este contexto considera usted que hay oportunidades para las empresas y para los proyectos que faciliten estas cadenas de suministro desde Centroamérica hacia Estados Unidos y viceversa a través de inputs-outputs y si también van a haber proyectos que puedan ser financiados por el BCIE de interés para empresas españolas en este en, este ámbito, en este marco de reconfiguración de las cadenas globales de valor?

Responde el presidente **Mossi** que Centroamérica está lejos de la cadena de valor, de la producción de, por ejemplo, aditamentos de la salud; pero en el paquete de pre inversión del BCIE hay un bio-parque para la producción de vacunas en Centroamérica, no es realmente la vacuna del Covid, pero sí de vacunas; Resalta este caso concreto porque es un tema de innovación, campo en el que el Banco ya estaba trabajando financiando parques industriales en toda la región centroamericana.

En cuanto a las cadenas de suministros a Estados Unidos, comenta que el CAFTA (Central America Free Trade Agreement) sigue vigente y ha probado ser muy valioso así como el acuerdo con la Unión Europea. El suministrar al mercado estadounidense ha sido el primer motor de la economía centroamericana y recuerda que el CAFTA le ofreció a Centroamérica un puerto con una denominación de puerto seguro, que significa que es un puerto donde hay una aduana Estados Unidos, Puerto Cortés en Honduras, en el que toda la carga que sale en este puerto se maneja como carga interna doméstica en Estados Unidos. No hay nada que impida que una empresa europea pueda abrir operaciones en cualquier país centroamericano y utilizar esta puerta para acceder a un mercado de primera. También recuerda que el BCIE está dispuesto a financiar a empresas españolas incluso el estudio de factibilidad de mercado de cómo hacerlo y cuál es el mejor país para desarrollarlo.

La última pregunta la hace el vicepresidente ejecutivo de la Fundación Euroamérica, **Ángel Durández**: cómo se ve desde la región lo que está pasando en Cuba y estas medidas últimas sobre la moneda y la disminución de las transacciones en dólares, ¿afecta en algo a la región?

Responde **Dante Mossi** que el potencial de Cuba es enorme. El BCIE está ahí trabajando con socios. *Hemos comenzado por el lado no reembolsable y no ha sido más que un diálogo de primera en proyectos de saneamiento, tenemos que manejar las sanciones internacionales para Cuba pero que a nosotros nos afectan y ser muy cuidadosos con qué se financia y qué no. Han pedido que se analicen iniciativas de agricultura, de energía y se está estudiando como si fuera otro país; Cuba es un socio y esperamos que la política de Estados Unidos hacia ese país cambie, que haya mayor tolerancia y más bien el abrir las puertas. Vamos a seguir trabajando con ellos en lo posible para ir poco a poco ir moviendo sus bloques hacia lo que debería ser.*

Habla **Ramón Jáuregui** para clausurar el encuentro pero antes comenta el interés de la Fundación sobre Cuba y el propósito de celebrar un encuentro importante allí con presencia empresarial europea así como de la cooperación europea en Cuba. *Cuba está muy necesitada de esa apertura económica que también es favorecedora de los deseos de libertad y democracia que compartimos.*

Para terminar resume varias ideas:

Centroamérica como región, representa el cuarto espacio económico más importante de América Latina.

La importancia de la integración SICA quizás mucho más avanzada que otros espacios regionales de América Latina que no han avanzado tanto y por ello la creación de un mercado único, si se puede llamar así, a ese proceso de integración, lo que favorece mucho la inversión.

La importancia de los próximos años porque todos esperamos que haya un fuerte rebote económico después de la pandemia y que Centroamérica también se beneficie de ello lo que favorecerá nuevas inversiones con la oportunidad de contar con el Banco Centroamericano para financiar proyectos de empresas europeas y españolas.

Se despide el presidente **Mossi** recordando que la solidaridad de España con Centroamérica ha sido histórica así como su temprano apoyo al BCIE, Banco que actualmente tiene el mejor riesgo de América latina.